

## **SOP**

---

O Serviço de Orientação Psicopedagógica (SOP) da Organização Educacional Farias Brito é formado por psicólogos e orientadores educacionais que realizam amplo trabalho para o desenvolvimento global do aluno. Dentre as atividades empreendidas por esse setor, a Orientação Profissional se destaca pela importância de sua contribuição para o crescimento e amadurecimento dos jovens que, em geral, pela primeira vez, precisam tomar uma decisão importante na vida. Para tanto, são estimulados a se conhecerem melhor, perceberem as influências a que estão expostos e, sobretudo, receberem informações sobre os diversos cursos e profissões existentes no mercado.

Esse folheto, portanto, foi elaborado para propiciar aos alunos um conhecimento básico acerca das características de cada profissão.

[fb@fariasbrito.com.br](mailto:fb@fariasbrito.com.br) – [www.fariasbrito.com.br](http://www.fariasbrito.com.br)

# **Cursos & Profissões**

## Comércio

## Exterior

### **O QUE É**

---

O profissional em Comércio Exterior pesquisa o mercado externo, para avaliar as possibilidades de transações, estuda os costumes mercantis, alfandegários e fiscais dos mercados estrangeiros e presta serviços em marketing, finanças e recursos humanos.

## **O PERFIL DO PROFISSIONAL**

Bom relacionamento interpessoal, capacidade de análise, aptidão para lidar com números, conhecimento de línguas estrangeiras, liderança, dinamismo e iniciativa são características importantes.

O profissional em Comércio Exterior encarrega-se de traçar estratégias que levem à conquista de novos mercados para os produtos nacionais, a preços competitivos. Ao mesmo tempo, ele é responsável por identificar as carências internas e pesquisar os melhores preços para introduzir no mercado os itens em que o país não é autossuficiente. Não são atribuições simples. Além de habilidade para fazer previsões sobre o mercado cambial, quase sempre instável, esse profissional precisa ter argumentação convincente e capacidade para negociar preços. Na disputa acirrada por mercados internacionais, leva a melhor quem tiver cultura abrangente. Falar bem inglês e espanhol e ter familiaridade com informática são requisitos obrigatórios. O especialista em comércio exterior também só será bem-sucedido se tiver sólidos conhecimentos sobre incentivos fiscais e legislação tributária, do Brasil e de outros países, além de boa dose de desenvoltura para dar conta da burocracia que envolve todas as etapas das transações comerciais.

## **O CURSO**

No primeiro ano o estudante faz disciplinas introdutórias. A partir do segundo ano ingressa nas disciplinas profissionais como micro e macroeconomia, economia internacional, administração financeira, além de disciplinas das áreas do Direito, Contabilidade e Estatística.

Dentre as disciplinas específicas figuram prática cambial, finanças internacionais, legislação aduaneira e marketing internacional.

Para a obtenção do diploma pode ser exigida a elaboração de uma monografia, além de estágios na área.

**Duração do Curso:** Mínimo de quatro anos.

## **CAMPO DE ATUAÇÃO**

O graduado de Comércio Exterior tem o campo profissional voltado para o entendimento dos regimes alfandegários, cambial, sistemas de impostos e taxas em vigor nos países em que pretende atuar ou está operando, atualizando-se sempre acerca de temas, para que possa proceder à efetivá-la, ou não. Também é de sua competência o conhecimento das estruturas físicas e funcionais da empresa importadora/exportadora. Elaborar os objetivos e metas de exportação, formalizando a política indicada para transação, é outra de suas atribuições, que inclui a determinação da dimensão e localização dos serviços. Entre as responsabilidades desse profissional conta-se ainda o estudo de procedimentos mercantis de cada país, ou seja, como são negociadas as mercadorias, quais as formas de concorrência, além da política e normas de exportação.

## **COMO ESTÁ O MERCADO**

“Órgãos governamentais e empresas privadas de importação e exportação estão contratando gente que conheça a fundo o serviço aduaneiro e a documentação exigida para despacho e recebimento de mercadorias. Também são bons empregadores os bancos, as consultorias e as estatais.” (Norberto Miguel Chaguri, coordenador do curso de Comércio Exterior da Unip, em São Paulo). A formalização do Mercosul, quarto maior bloco comercial do mundo, valorizou ainda mais o profissional. Com o tratado que estabeleceu uma zona de livre-comércio, caíram as barreiras alfandegárias para a circulação de bens, serviços e produtos entre Brasil, Argentina, Paraguai e Uruguai.

A política de industrialização e de expansão dos negócios turísticos implantada pelo Estado do Ceará, nos últimos anos, através da atração de empresas de médio e grande portes de outros Estados ou estrangeiras, trouxeram consigo novas experiências e demandas em termos de pessoal técnico e executivos (transcrição do site da Unifor).

## **ONDE ESTUDAR**

CE – Fortaleza: Unifor (graduação plena)

Faculdade Christus (Administração em Comércio Exterior – bacharelado)

FIC (Administração com habilitação em Comércio Exterior)

Iesc (habilitação em Comércio Exterior)